



Mitarbeiter Sales im Innendienst

Bereich Metallindustrie (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Telefonische Beratungs- und Verkaufsgespräche mit (Neu-)Kunden und Interessenten aus dem In- und Ausland
- Kundenkorrespondenz, sowie Reklamationsbearbeitung sowohl in deutscher als auch in englischer Sprache
- Stammdatenanlage und -pflege von kunden- und projektbezogenen Daten im ERP-System ProAlpha sowie im Zeiterfassungssystem TISOWARE
- Auftragsabwicklung (Terminplanung, -koordination und -überwachung)
- Unterstützung der Vertriebsaktivitäten der internationalen Key Account Manager
- Mitwirkung bei Sonderprojekten in Vertrieb und Verwaltung

Das wünschen wir uns von Ihnen (Kenntnisse und Fähigkeiten):

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise Berufserfahrung in einem produzierenden Unternehmen
- Vertriebsaffinität
- Sie arbeiten eigenverantwortlich, sehr strukturiert und sind kommunikationsstark
- Sie denken analytisch und strategisch und haben einen hohen Anspruch an die eigene Arbeitsqualität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Eine weitere Fremdsprache insbesondere Spanisch wäre wünschenswert
- Sicherer Umgang mit MS Office mit Schwerpunkt Word und Excel

Wir bieten:

- Eine teamorientierte Arbeitsatmosphäre und Flexibilität in flachen Hierarchien auf allen Ebenen
- 30 Tage Urlaub, sowie ein Arbeitszeit- und Urlaubskonto
- Gleitzeit
- Leistungsgerechte Vergütung, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Krisensicherer Arbeitsplatz in einer zukunftssicheren Branche

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung an Frau Birgit Büchner: bewerbung@euroroll.de

Euroroll GmbH
Raiffeisenstraße 3
59368 Werne
Tel. 02389/90041-54

euroroll